



# 街边理发师的奋斗

◎冉庆亮

1

今年十月上旬的一个下午,六福广场阳光灿烂,器乐齐鸣,人声鼎沸。一场“颂祖国,献爱心”文艺演出正在这里举行,我快乐而紧张地为演员们拍摄着照片。一曲嘹亮动人的女声独唱《我和我的祖国》深深吸引了我。

这个独唱演员中等个儿,一身绿衣粉裙衬得苹果样儿的脸庞更加清秀可人,看上去也就四十多岁。她歌喉珠圆玉润,悦耳动听,令人沉醉;看她表演更是十分投入,一举一动,一颦一笑无不扣人心弦。

“咦?这不是‘舒欣理发店’的理发师王红吗?”当她的身影映现在我镜头的时候,我不禁惊讶了:她五十多岁了呀,几年不见,咋就变成这么年轻的演员了,还表现得那么专业?

第二天下午,我怀着满心的好奇和试试看的想法,去寻找那个熟悉的街边理发店了。蓦地,心海就涌起了思绪的潮汐。

我上班的时候,多年都经常到这里理发。不过,原先店址在城里经二路靠近西关的地方,一个简易的铁皮屋,挂着“王红发艺”的牌子。

王红性格直爽,快人快语,天下事,民间事,家里事她都畅快地跟顾客拉。在她眼里,在理发或待理发的人不是她的顾客,而是她多年的老邻居。看她的一举一动,一言一行无不彰显着阳光心态和满满的正能量。

有一天中午,她给我理发,我笑着说,我给你写篇报道吧。她听后一下就笑得前仰后合了,她说:“叔,俺可不够材料儿呐,等做出大好事俺打酒请您给俺上报。”

但这几年我退休住得远了,再没去找她理发,报道的事也就抛到九霄云外了。

上世纪九十年代初,济南一中毕业的她不想给父母增加负担,便到处打工或做点小生意,却被丘比特之箭射中。一九九三年初,丈夫开始打零工,后学开吊车,渐成养家的“半壁江山”。王红更不甘示弱,将两周岁的女儿托托儿所,开起了理发店。

2

当时她似乎不着急挣钱,有两年常常关门歇业。有一回,我在路上碰到她问我是咋回事,她脸一红说:

“俺理发技术还不行呢,这不正在拜师学艺嘛!”

她告诉我,她常去县里和济南的几个理发名店学习。所谓学习,就是帮人家给顾客洗头,插空站一边看老师给顾客理发。这样每天得站十几个小时,腿都站肿了。学习嘛,不交学费就面子事儿,当然没工资了,吃饭也就是成菜就馒头开水冲,艰苦得很呢。

后来有一天,我去理发,她正站在新租下的原店北三百米的街边两间比较宽大的房子里,给模特理发。我顺便翻起理发台前镜旁一摞书来,全是《剪发入门》《发型展图》等专业书籍。她听到我的翻书声才回头朝我不好意思地笑笑,忙给我倒了杯水,说:“原来想吧,理发很简单的,可学起来学问可大着呢。”

没等我说话,她示意我坐镜前,右手抄了洁白的裹布,左手拿一条毛巾,手一擦,将毛巾搭一边,魔术般抓过另一条毛巾。她两手抓了裹布,款一下轻轻一甩,不偏不倚正好裹住我的前胸。她两手还在麻利地地旋转,感觉裹布紧了,脖子被围了毛巾。

她一把抄过推子,“唰”一下朝我头顶中间推去。“唰唰”“唰唰”,“旋耕型”慢转圈,满地“天女散花”了。

“真是士别三日,当刮目相看呐!”我夸赞道。“叔过奖了,俺还在学习呢!”

“看你这谦虚劲儿,一定会成为名师的。我鼓励说。”

她说:“尽力争取呗!做事嘛,就要力求做到最好,俺怕别人帮俺做不好,不雇洗头小工,亲自给顾客洗头。一有空儿,俺就站着学习研究这些专业书籍。”

“为何必须要站着读书?”我问。“站着读书学习虽然累些,但更能精力集中记得牢固呀。”她说“这不也是训练站久耐力嘛!”

3

王红给我理的是难度较大的平头,拿剃刀为我刮了胡子和后脖颈。只10来分钟就理完了。发型新潮,整整齐齐,蓬蓬勃勃地,让我年轻了好几年。虽然已有三位顾客在等候,可她仍慢条斯理地地轻轻为我洗了两遍头,又用电吹风吹干。我拿出十元钱交到她手上,她又找给四元。我重递过去,她又推回来。推来让去的,像似在打架。

坐一旁等候理发的大叔对我说,别推让了,王理发师脾气太犟了。什么平头、毛刺、分头,时尚烫发都整得令人满意。现在的理发店哪有刮胡子的了,可她一味“宠”着顾客,让大家满意。全县城的理发店,理一个头都收十元,她硬是坚持收六元。

王红给一位大姐剪着头发说:“为人民服务要全心全意。‘勿以善小而不为,帮别人实现微心愿’,我甘愿少收钱为顾客送份早餐,让他们感受到社会的温暖。”

听着,我眼圈一下就红了,心中不禁肃然起敬。

这之后,我去理发,总看到这里顾客站得满满的,且互尊重互让,秩序井然。大家对王红特别友好,就连对她的称呼也变了。改唤她“理发的”为称呼“理发师”了。

我问王红,一年能理多少个头?她说,没仔细统计过,大概平时一天理二十多个,节假日理四、五十个,每天站十几个小时。站肿腿的双腿一按一个坑,累得吃不下饭。

“只要能站起来,身体再难受我也坚持开门。”王红说,“我不能冷了顾客的心呐!”

4

然而,后来几年,王红却打破了按时开、关门、订时间为顾客理发的规律了。因为她心里总牵挂着老人和孩子。“牵挂”说起来轻松,可真正诠释必须付诸行动,“奔跑”就成了她的“常态”。

婆婆去世早,从企业退休的公爹生活在十里外的杨窑村,虽然有大伯哥贴身照料,小姑子也常去看望,但她每周总抽个晚上带上丈夫和孩子回去看望公爹,洗衣、做饭、清理室内外卫生,给公爹理发、泡脚、剪指甲,陪公爹聊天,感动得公爹诚心给她钱,但她一次也没接收。有一次,公爹硬要给她,她说啥也不要,并立马带一家人离开了。回去后,丈夫说爹没理了,她当晚返回到公爹家明道理,并道了歉。

公爹患病几次住院,丈夫在外地,王红都在第一时间借、租车及时送老人到医院诊治。公爹晚年患病住院近俩月,她常常关了理发店门,到院陪护,侍奉。给公爹做可口的饭菜,为其洗手洗脸、翻身、喂饭、端屎倒尿,无微不至。前年,丈夫八十八岁的公爹去世,但之后每年的各个相关节日,她总和丈夫以及孩子们一起跪在公爹墓前。



父母虽然住城里,但身体不好。王红同样执着不停地“奔跑”。她几乎每周日晚间带孩子去看望父母。她将一切家务活做好,为母亲量量血压,端了温水给父亲服了药,给父母按按肩,捶捶背,过拉家常。还演唱父母喜爱的歌戏讨老人快乐,然后才恋恋不舍地离去。

王红有一女一男两个孩子。孩子读小学后,她已然加剧了奔跑。每天清晨早早做饭,照顾他们吃得好,早中晚接送他们上下学,中午、晚饭,则在理发店吃,插空跑市场备食材。这一切都是耐心细致,风雨无阻。

一九九六年,王红和丈夫有了些积蓄,就买了辆小轿车。首先,载着公爹和父母转遍了济南、济南的大景点;然后载着儿女去济南烈士公墓、济南英雄山祭奠英雄,对孩子进行爱国主义教育;她还陪孩子去上海外滩、东方明珠、天津天塔、航母公园看景致,长见识;支持孩子积极参加植树造林、志愿服务活动,使两个孩子成为了“德、智、体、美”全面发展的优秀学生。

“原本想我的‘副课’会得罪顾客们。”王红说,谁成想,找她理发的顾客愈来愈多,有增无减。

是啊,面对这么一位奋斗中执着传承孝老老老美德,富有倾情培养下一代责任感的普通理发师,谁不敬重,谁不想帮她一把!

5

“妈妈哟妈妈,亲爱的妈妈,你用那甘甜的乳汁把我喂养大,扶我学走路,教我学说话……”一段嘹亮的歌声打断了我的回忆。我循声望去,原来歌声来自街边平房。哦,这不正是我要寻找的“舒欣理发店”吗!迟疑间,一曲《我和我的祖国》歌声又响起来。我走进去一看,但见王红手持话筒在演唱,黑亮的音箱扩出的音色更加纯真优美,激昂动情,宛转悠扬。她用歌声诉说“我和我的祖国”息息相连、一刻也不能分离的心情感染着满屋子人。围坐她身旁的五位女士在跟她合唱,头调了油晾着的那位男士则坐在理发椅上打着拍子哼唱,那种专注竟无人发现我的闯入。

“叔,您要理发吗?”王红转头看到我,忙放下话筒,热情地问。

“我是专程来听你唱歌的。”我呵呵地笑着说。未等王红答话,就有两位认识的女士走过来同我寒暄。其中一位说,你会写文章嘛,就报道下我们的理发师王红吧。

没待我摇头点头,她便打开了话匣子。其他几位姐妹也纷纷围拢来为王红点赞。我跟前就随之“播放”起王红奉献爱心的画面了。

有一年,找王红理发的顾客特别多,她累得瘦成了一根麻杆,但当听说团县委号召青年义务献血时,她毅然决然跑去献血,医生看她瘦弱,只抽了200CC,她却执拗地让医生抽400,结果回家后爬不起来了。第二天她硬是拖着虚弱的身体到理发店为顾客理发。当时,了解内情的几位顾客理了发每人给了她二十元。她推让着还坚持每人收六元。大家说,那可不行,现在物价飞涨,各理发店每理一个头都涨到二十到三十元了,焗油、女士整头涨得更多。你也该多收点,买点好吃的补补身体了。她拗不过大家,就每理一个头收十元,大家再推让,她丝毫不让步。就是费时又成本高的焗油,为女士整头收费也比别处低不少,一直坚持到现在。

对于四五位因疾患卧床不起的病人,王红坚持每月上门为他们理发、洗头、洗脸、刮胡子,还帮助其中两个孤寡老人忙家务、整理卫生等。

“别笑话人了,这都是咱老百姓的本分啊!”给两位顾客理完发的王红拍拍身上的发屑说:“俺得感谢党的好政策扶持,感恩大伙儿送‘活路’帮俺奋斗。”随着说,她伸出大拇指冲我们划了个半圆圈,扳着手指数起了“家珍”:她理发收入不断增长;年近八旬的父母身体硬朗;女儿大学本科毕业,当了一名光荣的人民教师;儿子也考上了大学本科,在读大一;全家人告别了低矮窄巴潮湿的黑屋子,住上了宽敞明亮的楼房,彩电、冰箱、洗衣机、电摩、小轿车等应有尽有,“俺真真掉进‘福窝窝’了。”

“你怎么学起唱歌了?还唱得那么好!”我迫不及待地问王红。

“啥呀?您是笑话俺呐!”王红脸又红了一下,说,打小她就喜爱音乐,在济阳一中读初中那会儿,教音乐的马老师非要她参加学校文艺宣传队,但父母唯恐她耽误学业说啥也不同意。毕业后,她就自学自学。有一年,三联家电举办k歌比赛,她把五个月大的儿子交给女儿抱着,匆忙上场演唱,竟获得了一等奖。后来,理发活儿增多,还要照顾一家老小,越来越累,就没什么唱了。

但这几年,她日子越过越红火,就像那芝麻开花节节高。压抑多年的心海禁不住沸腾澎湃了,幸福的歌儿就像喷泉一样汩汩外冒。《绣匾图》《歌唱祖国》《英雄赞歌》《我和我的祖国》《没有共产党就没有新中国》等,满是红歌。唱着唱着眼里竟不期然涌满泪水。

后来一个梅雪比美的日子,住南关的好友郭福双捧了王红的胳膊走进黄河广告歌舞团演出。王红竟一连唱了三首歌,赢得满堂喝彩。在她熟练唱出三十多首歌,能表演十多支舞蹈的时候,她的理发店里就摆上音箱、话筒和小道具,从此,一场场“文艺沙龙”歌声不时弥漫开来。开始,仅仅她和郭福双唱跳,慢慢的,许多理发的顾客也纷纷参与进来。常常的,她给顾客理发,等候理发的顾客就唱唱玩玩。这里几乎每天流淌着快乐的歌声,吸引路人驻足围观。这里的干脆涌进屋观看。小小理发室成了顾客之家、幸福乐园。

王红也常常关门到一些文艺演出场合献歌,尤其公益演出,只要知道了她每场必到。每次都赢得一阵阵热烈掌声。如此歌声播爱,她已坚持三年多了。

“幸福是奋斗出来的。我在为人民服务中奋斗,我幸福。”王红说,“我要以我的奋斗精神,激励人们努力奋斗,实现幸福;我可放弃些收入,也要以我对党和人民的感恩和爱心行动,带动影响人们传递爱,为实现伟大的中国梦凝聚磅礴力量。”

回味着王红的话,我想,家是最小国,国是千万家。家国一体,家国同心,既是中华文明薪火相传的深层逻辑,也是中华民族发展进步的内在支撑。你我向,国家向前。让我们每个公民把家国情怀融入不懈的奋斗,转化为每个人的行动,将新的光荣写在共和国的光辉旗帜上吧。

作者单位:济南济北开发区旺旺街第一联合党支部

# 追悔(小说)

◎柳天乐

我下岗后在小镇上开了个小玩具店。针尖上削铁的买卖,勉强糊口而已。经营起来特别小心。可在前几天竟然收到了一张面额50元的假币,这可是个不小的损失。气得我咬牙切齿地骂那个该死的缺德鬼。骂归骂,这哑巴亏咱不能白吃了,想找个机会把这张假币递捣出去。等着等着机会终于来了。

这天,一个小屁孩举着一张100元的钱来买小汽车。小汽车的价钱30元,我可趁找零中把那张假币递捣给他。如今的孩子大都机警的很,要让他识别出来可就袁世凯抓鸡——丢大人啦!得想个瞒天过海的办法,灵机一动有了!先来个以真乱假,用真的10元钱杯抱琵琶半遮面混过去。万一孩子打开仔细看呢?岂不是愈盖弥彰。得想个万无一失的法子。常言说得好,偷鸡还得丢把米呢,如果我故意多找他10元钱,他要贪图小便宜,就会慌慌张张走。一旦出了门咱来个死话不认账。这鬼点子像皮筏篙一点也漏不了汤。

交易进行中,我顺手举起三张10元真票,一张一张地点给他看,又急忙抓起那张假币在孩子眼前一晃,然后用真钱裹假币麻利地塞给孩子。嘴里还念念有词:“二十加五十,找你七十元。咱这里是诚信经营童叟无欺,钱货当面点清,出门概不退换!”其实这时孩子眼神都直楞楞地看他那小汽车啦,我的那套鬼把戏他压根没看见,装起钱抱着小车蹦蹦跳跳地跑了。我心中一块石头这才落了地。

正在庆幸之余,不想那孩子又气喘吁吁地跑回来了!坏啦!这小家伙八成找我来啦。我的心一下子提到嗓子眼,转念一想,他一个小屁孩能把咱这个大老爷们怎么样呀?一个死话不认账他就没有辙。但一场纠纷是不可避免的啦,严阵以待吧!谁知孩子来到我跟前,立正站好恭恭敬敬地向我行了个少先队礼,诚诚恳恳地对我说:“伯伯,我对不起你,我多收了你的钱,我来退给您!”然后双手捧着10元钱,仰起小脸诚意地请我原谅。

呀!我这才发现孩子那红扑扑的小脸像刚摘下的苹果那样鲜艳,两只清澈明亮的眼睛是那样天真无邪,透过眼神也看到他的心灵玉壶冰心那样晶莹剔透。感动地地我不知所措,结结巴巴地对孩子说:“我,我,我不要了,权当送给你吧!”

“不!老师和爸妈经常教育我要做个诚实的孩子,损人利己就不是人,谁坑人骗人就会变成大灰狼!”说罢放下那10块钱一溜烟跑了。我觉得这十块钱像十个响亮的巴掌狠狠地抽在我脸上火辣火辣的,孩子的话像万支利箭刺在我心上,钻心眼的疼。恨不得找个坑穴钻进去。好不容易钻进去了,屁股上又长出条大灰狼的长尾巴。我似乎看到孩子的妈在咬牙切齿地骂我,我似乎觉得孩子揪住我的大灰狼尾巴狠得往外拽……,一会又隐隐约约觉得那张十元钱变成了灵丹妙药撒在我心灵的伤口上,伤口在迅速痊愈。它给了我无穷的勇气和力量,于是,抓起一张50元真币朝孩子追去。

追呀追呀,尽管路途那么坑坑洼洼曲折蜿蜒,但我觉得每迈进一步就越减少一点羞愧,每迈进一步就越缩短与孩子的距离一步……咱毕竟是大人,终于追上啦。世人都说追悔莫及,这莫及的事终于被我追上了!孩子惊讶地看着我好像说难道又错了吗。从兜里掏出那把块钱摊在我面前,意思是让我重新点点。我臊得脸红得像鸡下蛋似的,怎么张嘴给孩子说呢?只得又撒了个谎:“小朋友,我误把一张稀有的钱币找给你啦,我得换回来!”于是顺手把那张假币抽出来,把真的替换上,恭恭敬敬地递给孩子,心里给孩子鞠了个躬。

孩子看着我攥着那张假钱像什么宝贝似的,好奇得问我:“您这钱能买好多东西吗?”我羞愧地对孩子说:“这钱只能买世上永远买不到的东西!”

“什么东西?”  
“后悔药!”

作者系退休教师

## 山东财富新材料科技有限公司新建年产100万平方米净化板项目环境影响评价公示

### 一、建设项目概况

山东财富新材料科技有限公司新建年产100万平方米净化板项目位于济阳区济北经济开发区迈大街2号,总投资3000万元,租赁山东金罐包装制品有限公司闲置厂房,进行净化板加工,年产100万平方米净化板,其中机制净化板60万平方米、手工净化板40万平方米。

### 二、预防和减轻不良环境影响的对策和措施要点

废气:切割粉尘经集气罩收集至布袋除尘器处理后通过1根15m高排气筒排放;涂胶粘合过程VOCs经集气罩收集进入两级活性炭吸附装置处理后,通过15米高排气筒排放。

废水:生产过程不产生废水;生活污水经化粪池预处理后接入污水管网,最终经济阳碧源水环境治理有限公司处理后达标排放。

固体废物:下脚料、压制成型废料、除尘器收尘收集后外售综合利用;废液压油桶、废润滑油桶、废胶桶、废液压油、废润滑油、废活性炭属于危险废物,应委托资质单位处置;生活垃圾定时收集至垃圾箱,集中收集后,由当地环卫部门定期清运处理,不外排。

噪声:项目噪声主要为设备噪声,采用行业低噪声设备,全部设置在生产车间内,设置减震垫等。

三、征求公众意见的具体形式  
《山东财富新材料科技有限公司新建年产100万平方米净化板项目环境影响报告表》已编写完成,自公示起7日内欢迎各界朋友就该项目上门咨询或来电陈述具体意见。

### 四、建设单位名称及联系方式

建设单位:山东财富新材料科技有限公司  
联系人:艾兆恒  
联系电话:18678889962  
公告发布单位:山东财富新材料科技有限公司  
发布日期:2020年11月13日

“反正现在你家明德还在工地上呢,不打下班的时间,他也回不去。要不咱去逛商店呀?”金桃对金丽春说。

“每回来不都逛吗?大观园、人民商场、银座、贵和,都逛了多少遍了。”金丽春说。

每回来泉城,金桃都要陪金丽春逛街。这个城市里的所有大商场,包括派口那样的服装批发市场,她们也逛了不止一次了。金丽春像所有的女人一样,对逛街,是百逛不厌的。可是,她想买东西,金桃往往看不上,觉得不够档次。而金桃看上的东西,她又看不上。比如,上百块钱的一件吊带,金丽春没觉得自己十几块钱的一件裙子。几百块钱甚至上千块钱的一个钱包,也没觉得有多好呀?金丽春平时不爱多带钱,看着钱包上的标价,她忍不住想,这样一个钱包,如果丢了,是心疼钱包里的钱呢,还是更心疼这个钱包呢?对待那些花花绿绿的商品,她们俩大多数时候意见是不一致的。记得上高中的时候,她们俩买衣服都是商量着买的,金丽春看中的,金桃肯定也看着好。而金桃看

中的,金丽春也一样喜欢。那时,她俩常常会上着同一个款式,同一个颜色的衣服去上学。也怪不得同学们喊她俩连体双胞胎呢。

## 小说连载

# 幸福列车

鞠慧

最不能让金丽春接受的,是金桃总抢着掏钱。虽然她们是好同学,是好姐妹,金桃也很有钱,可金丽春不愿这样。再到泉城来看明德的时候,金丽春就先不告诉金桃,直到要走的时候,才见一面。金桃不高兴了,说金丽春不把她当妹妹看了,见外了。金丽春陪着笑脸说了一大堆的好话,金桃还是不依不饶的。最后,金丽春说,我再来的时候,一定及

时告诉你,但有一件事,你必须听我的。金桃就呵斥说。金丽春说,往后逛商店的时候,我想买东西,你不能抢着替我付钱。金桃就笑了,说,嗨,我以为是啥事呢。这好办,以后你想买啥买啥,我绝对一次都不抢着刷了。

金桃说到做到,下次逛街的时候,逢到金丽春看中了什么东西,再也不抢着付款了。但是,她会另外买一些东西,给金丽春的,给明德的,给豌豆的。算起来,比抢着付款时花费可是更多了呢。

“女人逛街还有多少遍呀?这逛街,可是个常逛常新的事。女人嘛,就应该是百逛不厌。哎,万达广场,恒隆你还都没去过,要不咱现在过去逛逛?先逛哪个?”金桃扭头看着金丽春,等着她做决定。

“哪个都不想逛。以后有的是时间。现在,还是先回家吧。”金丽春说。

“好,好,听你的,回家,回你们的爱巢。早知道你归心似箭了。不过,可别怪我不提醒你,你现在就是回去了,你家明德在工地上呢,下班也不可能回家的。” (17)